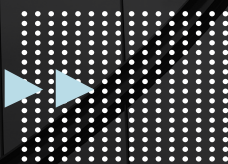
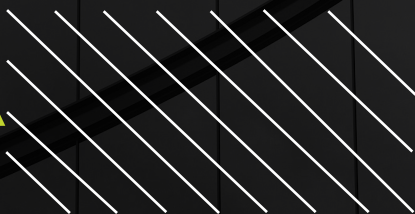




DE KØBER OG SÆLGER.
VI BEHOLDER OG UDVIKLER -
FOR EVIGT.



STYR KÆR

"Når vi overtager en virksomhed, køber vi ikke bare deres aktiver eller markedsandel. Vi investerer i fremtiden for deres medarbejdere, deres kunder og deres teknologi."

-Mark Miller

CEO, Volaris Group

01 Historien om Volaris

50+ | 170+ | 11,000+

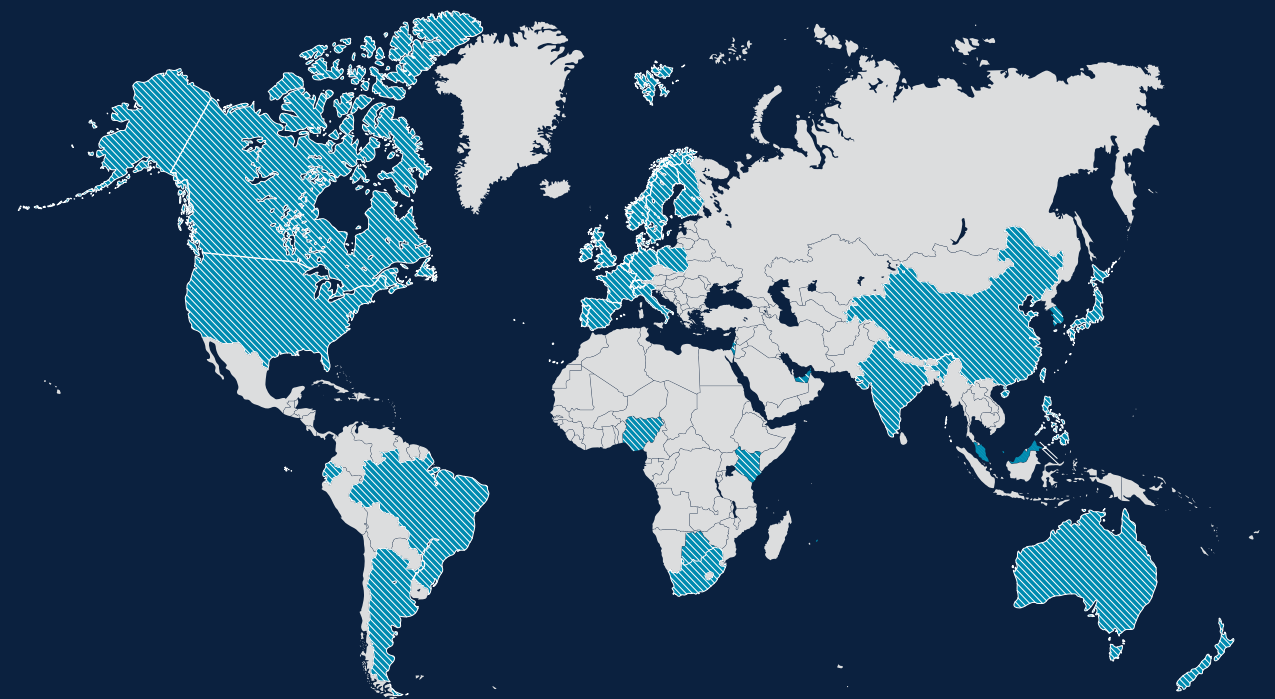
lande | virksomheder | medarbejdere

Frøet til det, der er blevet Volaris Group, blev plantet for mere end 25 år siden, da Trapeze Group, der er førende inden for software til offentlig transport, var den første virksomhed, som Constellation Software opkøbte.

I 2011 realiserede Trapeze Group, at de havde udviklet ekspertise i at opkøbe og integrere softwarevirksomheder, der kunne betjene andre vertikale markeder. Da virksomhedens ledelse fortsatte med at søge vækst, så de et behov for at oprette en ny organisation, der var adskilt fra Trapeze Group. Et nyt navn til den større organisation blev født - Volaris Group. Navnet var inspireret af Polaris, en af de klareste stjerner blandt stjernebillederne, og Volaris fik mandat til at erhverve, styrke og udvikle virksomheder, der specialiserer sig i software til nichemarkeder.

I løbet af et årti, under den nye Volaris-paraply, var virksomheden i stand til at vokse ud over transportsektoren, herunder landbrugsfødevarerindustrien, forvaltning af aktiver og udlejningsadministration. Virksomheden udvidede også sin globale rækkevidde med virksomhedsovertagelser i Europa og Sydamerika.

I dag er Volaris Group succesfuldt vokset til mere end 50 lande, baseret på en decentraliseret forretningsmodel, hvor de erhvervede virksomheder bevarer deres selvstændighed og har adgang til løbende uddannelse. Volaris er blevet en ægte global virksomhed med respekt for internationale kulturer og med mulighed for at arbejde på flere sprog.



VORES KERNEMARKEDER

Landbrugsfødevarer
Kunst og kultur
Kapitalforvaltning & logistik
Biovidenskab
Kommunikation og medier
Overholdelse
Bygge- og anlægsbranchen
Kreative erhverv
Datastyring
Forhandleradministration
Uddannelse
Ingeniørvidenskab
Field Service Management
Finansielle tjenesteydelser

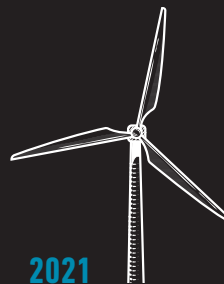
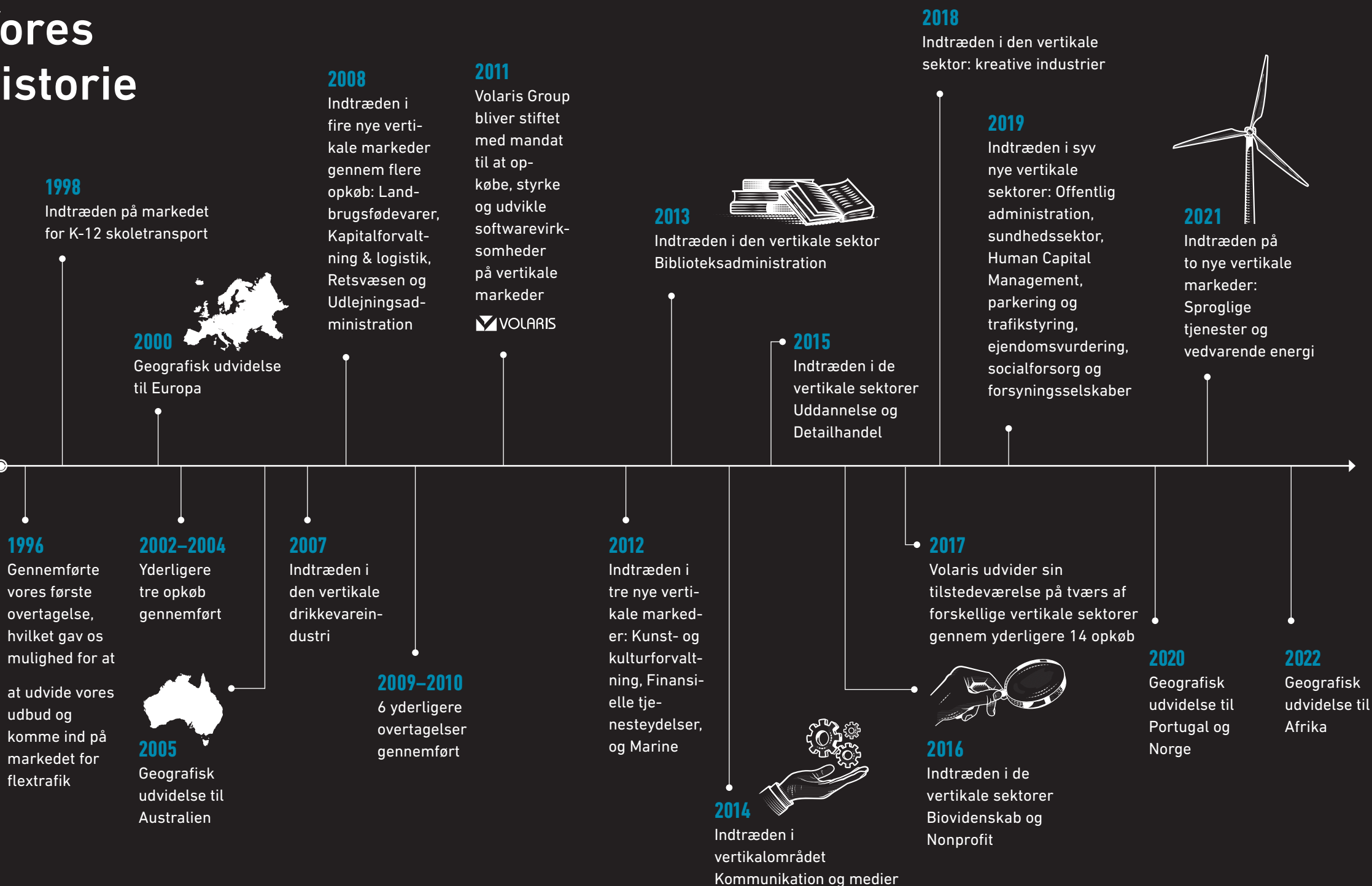
Fødevareteknologi
Foodservice- & hotelbranchen
Offentlig administration
Sundhedssektor
Human Capital Management
Uafhængig softwareudbyder
Installation
IT-service Management
Retsvæsen
Sproglige tjenester
Biblioteksadministration
Marine
Marketing Management
Non-profit

Transport af mennesker
Print & udgivelse
Ejendomsvurdering
Vedvarende energi
Udlejningsadministration
Vedvarende energi
Detailhandel
Risikostyring
Sikkerhed
Socialforsorg
Software udvikling
Supply Chain og
lagerstyring
Forsyning

02 Vores historie

1995

Trapeze Group bliver en del af Constellation Software Inc.



03 Hvorfor overveje at sælge til Volaris?

ET PERMANENT HJEM FOR DIN VIRKSOMHED

Når vi køber en virksomhed, forbliver vi loyale over for den. I modsætning til private equity- eller venturekapitalfirmaer sælger vi ikke de virksomheder, vi køber, videre. Ved at holde fast i virksomhederne for bestandigt og investere i produkter og medarbejdere, muliggør vi opfyldelse af kundernes behov på lang sigt.

TALENTSTYRING OG UDVEKSLING AF BEDSTE PRAKSIS

En stærk talentmasse er nødvendig for at opbygge en god virksomhed. Vi plejer en kultur af læring og tilbyder professionelle udviklingsmuligheder på alle niveauer i organisationen. Volaris organiserer regelmæssigt en gruppe af fagfæller, til funktionelle topmøder, for at fremme samarbejde og partnerskab og dele bedste praksis. Vi investerer i medarbejdere og samarbejder med dig om at udvikle den næste generation af ledere i din organisation.

OPERATIONEL OG FINANSIEL STØTTE

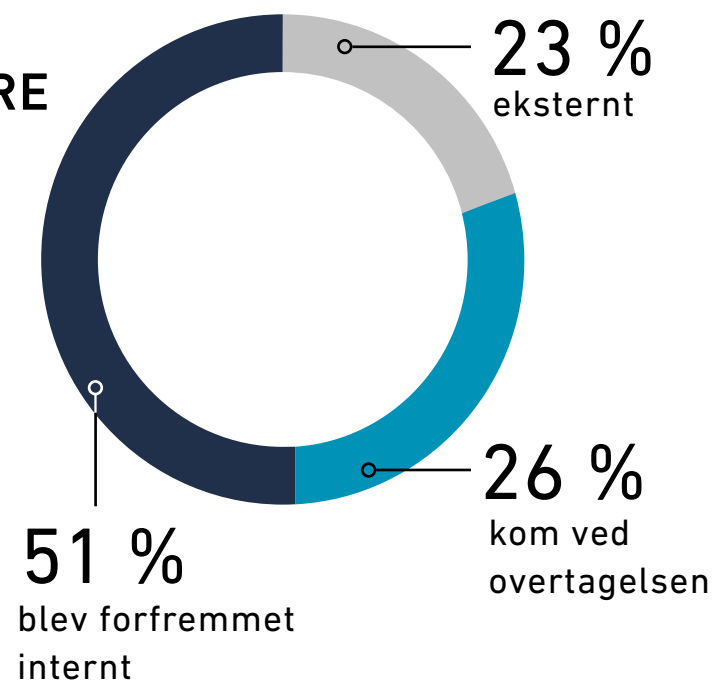
Sammen med vores moderselskab, Constellation Software Inc. har vi med succes erhvervet over 700 softwarevirksomheder. Som erfarne opkøbere har vi den finansielle og operationelle ekspertise, der er nødvendig for at skabe vækst i softwarevirksomheder på vertikale markeder. Virksomheder, der slutter sig til os, får kapital til at finansiere initiativer og forfølge den erhvervede vækst.

DECENTRALISERET FORRETNINGSSTRUKTUR

Vi mener, at de bedste beslutninger træffes lokalt af ledere med et indgående kendskab til deres vertikale marked. Som en del af Volaris kan du fortsætte med at drive din virksomhed, mens du nyder godt af at tilhøre en større organisation. Du får adgang til benchmarks indsamlet gennem hundredvis af opkøb, og som kan hjælpe dig med at forstå din virksomheds styrker og muligheder for forbedringer.

VORES VIRKSOMHEDSLEDERE

77 % af de nuværende virksomhedsledere var ansat på overtagelsestidspunktet eller er blevet forfremmet internt



04 Succeshistorier



Worldwide Chain Stores leverer avancerede lagerstyringssystemer og arbejdsstyringsløsninger, der er skræddersyet til at opfylde behovene hos detailhandlere af dagligvarer, grossister, medicinalvirksomheder og producenter af forbrugsgoder.

Da Joshila Makan tiltrådte som CEO i 2013, satte hun sit fokus på at udvikle virksomhedens næste generation af produkter og lancere den på et globalt marked. Virksomheden havde brug for en stærk, finansiel partner til at hjælpe med at drive sin ekspansion. Volaris var den eneste potentielle køber, der gav WCS den finansielle opbakning, som virksomheden havde brug for, uden at gå på kompromis med kunderne eller medarbejderne. WCS' ledelse var imponeret over Volaris' tillid til, at de kunne fortsætte med at drive virksomheden på deres måde.

SUCCESSION EFTER OVERTAGELSEN: REKORDVÆKST

Siden vi blev en del af Volaris i 2019 har WCS oplevet de mest profitable tre år i virksomhedens historie og har sat sig endnu mere ambitiøse mål for fremtiden. Et fornyet fokus på benchmarking og dataanalyse identificerede en mulighed for at opbygge virksomhedens marketing- og salgsmotor aggressivt, med henblik på at støtte virksomhedens ekspansion på nye markeder. Virksomhedens eksponentielle vækst har skabt nye karriereveje for de eksisterende medarbejdere, som tidligere havde begrænsede udviklingsmuligheder inden for den lille virksomhed.



Softlink er en førende udvikler af løsninger til videns-, indholds- og biblioteksstyring og støtter mere end 10.000 juridiske, virksomheders, uddannelses-, offentlige og offentlige organisationer og biblioteker i 108 lande.

Den australske virksomhed leverer også systemer til forvaltning af digitale aktiver (DAM) og sporing og udlån af udstyr. Softlinks kunder omfatter grundskoler og gymnasier, professionelle firmaer og offentlige biblioteker.

Da Softlinks tidligere administrerende direktør Nathan Godfrey vurderede potentielle købere, var han især opmærksom på at bevare virksomhedens uafhængighed og sikre dens fortsatte drift. Volaris' model, som går ud på at holde sine virksomheder uafhængige og samtidig yde dem økonomisk støtte, var derfor tiltrækkende for Softlink.

SUCCESSION EFTER OVERTAGELSEN: EKSPANSION INDEN FOR UDDANNELSESSEKTOREN

Siden Softlink blev en del af Volaris Group, har Softlink været i stand til at udnytte de ressourcer, Volaris har stillet til rådighed, med henblik på at vokse og udvide sin tilstedeværelse inden for uddannelsessektoren. Som følge af en opkøbs- og vækststrategi, der blev styret af Godfrey, er Volaris' uddannelsesvertikal blevet udvidet til at omfatte de australske TASS og Edumate samt det britiske Furlong. Godfrey har også set sine karrieremuligheder vokse, og han er nu Portfolio Manager hos Volaris med ansvar for flere virksomheder inden for uddannelses- og biblioteksforvaltning.

05 CSI- fordelen



Volaris er en gruppe under Constellation Software Inc. (CSI). CSI blev grundlagt i 1995 og er leverandør af software og tjenester til en lang række offentlige og private industrier. Samlet set er CSI til stede på over 100 vertikale markeder på verdensplan.

LANGSIGTET INVESTERING

CSI har genereret betydelige pengestrømme og en betragtelig vækst i omsætningen siden sin start. Dette solide finansielle fundament gør det muligt for CSI at forsyne sine driftskoncerner, såsom Volaris, med kapital til at investere i din virksomhed.

VERDENSOMSPÆNDENDE

Selv om du forbliver uafhængig, kan du drage fordel af at forbinde dine medarbejdere og kunder med vores enorme ressourcer. Volaris kan give din virksomhed den finansielle sikkerhed, som kun en stor og forskelligartet virksomhed med global rækkevidde kan tilbyde.

FINANSIEL OPBAKNING

Som et børsnoteret selskab (TSX: CSU) er CSI en gennemsigtig og pålidelig finansiell partner. CSI's finansielle opbakning kan bidrage til at styrke din virksomheds troværdighed og indgyde tillid hos interessenterne.

6,6 mia. dollars i samlede indtægter

45.000+
medarbejdere over hele verden

6 driftsgrupper fordelt
over 100 vertikale markeder på verdensplan

De 10 største kunder
udgør mindre end 5
% af omsætningen

125.000+
kunder i over 100+ lande

Mere end
10% medarbejderejerskab

* Alle tal i \$USD fra 2022



volarisgroup.com